

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЗАРУБЕЖНЫХ ТНК НА РОССИЙСКОМ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКОМ РЫНКЕ

УДК 339

Евгений Владимирович Рябинин, аспирант по специальности «Экономика и управление народным хозяйством» Московского государственного университета экономики, статистики и информатики (МЭСИ)
Тел.: 8 (906)783-13-11
Эл. почта: Evgryabinin@rambler.ru

В статье излагаются методологические и методические основы исследования деятельности зарубежных ТНК на топливно-энергетическом рынке России. Основное внимание сосредоточено на исследовании показателей вовлеченности зарубежных ТНК в экономику России. Проводится сопоставление с деятельностью зарубежных ТНК в других отраслях экономики России. Выделены основные проблемы и барьеры деятельности зарубежных ТНК на российском топливно-энергетическом рынке, а так же основные преимущества и недостатки для России, как для принимающей стороны.

Ключевые слова: транснациональные корпорации (ТНК), прямые иностранные инвестиции (ПИИ), инвестиционный климат, оценка зависимости экономики принимающей страны от зарубежных ТНК.

Evgeny V. Ryabinin, Postgraduate student Department of Economics & Management of National Economy Moscow State University of Economics, Statistics and Informatics (MESI)
Tel.: 8 (906) 783-13-11
E-mail: Evgryabinin@rambler.ru

DEVELOPMENT PERSPECTIVES FOR FOREIGN MNC'S ON THE RUSSIAN ENERGY MARKET

The methodological and methodical bases of research of foreign MNC's on Russian fuel and energy market are stated in the article. The great attention is focused on analysis of dependence of the Russian economy from foreign MNCs. The comparison of competitiveness to activity of foreign MNC's in other sectors of the Russian economy. It is marked basic problems and barriers of foreign TNCs activities in the Russian fuel and energy market, as well as the main advantages and disadvantages for Russia as for the host country.

Keywords: multinational corporation (MNC), Foreign direct investment (FDI), investment climate, estimate of dependence of the Russian economy from foreign MNCs.

1. Введение

Значение транснациональных корпораций, как для экономики принимающей страны, так и для мировой экономики очень велико. Совокупный капитал транснациональной корпорации можно сравнить с бюджетом некоторых государств [1]. Для России, как для государства, ставящего перед собой высокие цели и реализующего крупномасштабные проекты, так же необходимо привлекать зарубежный капитал, путем допуска на свой рынок зарубежных ТНК. Этим и обусловлена актуальность темы данной статьи.

Россия обладает крупнейшим запасом природных ресурсов, но для успешной их реализации нашей стране не хватает иностранного капитала, кроме того, привлечение зарубежных ТНК позволяет получить нашим компаниям доступ к современным технологиям переработки сырьевых ресурсов. Так, например, французская Total существенно облегчила освоение Штокмановского месторождения нефти. Вопросы, касающиеся привлечения иностранных инвестиций, а так же новых технологий являются очень актуальными для нашей страны, поскольку разница между нестабильным притоком «горячих денег» и долгосрочными инвестициями ведущих транснациональных корпораций – ТНК в развитие новых для России производств была не слишком заметна в последние годы.

Актуальность данной проблемы для России проявляется еще и в том плане, что за последние годы динамика привлечения зарубежного капитала при помощи ТНК существенно увеличилась, в том числе и в нефтегазовой отрасли.

Предметом исследования данной статьи является деятельность транснациональных корпораций на территории России. Так же предметом исследования являются все преимущества и недостатки для национальной экономики России, вызванной привлечением иностранных инвестиций и транснациональных корпораций. Так, например, почти за 20-летний период деятельности зарубежных ТНК общий объем накопленных прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в секторе добычи нефти и газа составил чуть более 30 млрд. долл., причем его доля в общем объеме инвестиций достигла 25,3%. Однако не все ПИИ в равной мере могут способствовать модернизации российской экономики. Многих зарубежных инвесторов привлекают богатые природные ресурсы России. Вложения в размере нескольких миллиардов долларов осуществили в стране такие компании, как нидерландско-британская Shell, британская BP и французская Total. Но даже в случае привлечения новых технологий в добычу нефти и газа, например, на шельфе, речь идет не столько о модернизации отечественной экономики, сколько о консервации ее сырьевой международной специализации [2].

2. Особенности привлечения иностранного капитала в нефтегазовой отрасли России

Нефтяная отрасль России всегда была и будет одним из самых привлекательных направлений для иностранного инвестирования. Это в первую очередь связано со значительным количеством запасов топливно-энергетических ископаемых в России, и следовательно, с возрастающим спросом на данные товары. Для оценки целесообразности привлечения капитала иностранных ТНК в различные отрасли экономики России, а также перспектив создания устойчивых экономических связей российских нефтяных компаний с зарубежными ТНК, необходимо проследить взаимосвязь прямых иностранных инвестиций с эффективностью функционирования экономики страны.

Таблица 1

Объем иностранных инвестиций в нефтяную промышленность России за период с 2008–2012 гг.

Подотрасль	Объем иностранных инвестиций за период 2008–2012 гг. в \$млн.				
	2008	2009	2010	2011	2012
всего	11784	10858	12925	13245	13672
Добыча сырой нефти	8512	7807	8124	9253	9575
Нефтепереработка	3272	3051	4801	3992	4097

Источник: Журнал Нефтегазовая вертикаль, статья «иностранные инвестиции: просто мы не умеем их готовить» №19/2012 стр. 15.

Полезной для исследования данного вопроса, является информация о динамике роста иностранных инвестиций, совершенными зарубежными ТНК, в нефтегазовый сектор России в период с 2008 по 2012 год (таблица 1). Абсолютный прирост иностранных инвестиций в 2012 году по отношению к 2008 составил почти \$2 млрд. Наиболее активный рост объема инвестиций наблюдался в 2010 и 2011 годах, прирост показателя составил 99,4% и 120% соответственно, что означало прирост иностранных инвестиций на \$5126 млн. Наименьший рост отмечен в 2009 году, прирост показателя составил 64% к 2008 году, что в абсолютном показателе означало сокращение на \$ 986 млн., что было вызвано резким падением цен на нефть в связи с нарастающими объемами кризиса мировой экономики и в следствие сокращением объема инвестиций на нефтепереработку на 57%. В среднем, за рассматриваемый период показатель роста составил 71,6%. Однако уже в следующем году спад сменился активным ростом на 64,3 % и достиг своего максимального значения в \$1,2 млрд. [3]. Такой рост был вызван резким увеличением спроса на нефть в связи с ростом промышленного производства в Китае.

Если рассматривать структуру иностранных инвестиций по подотраслям нефтяной промышленности, то на протяжении всего рассматриваемого периода за исключением 2009 года, преобладают в основном инвестиции зарубежных ТНК в добычу нефти. В среднем за период с 2008 по 2012 гг. уровень зарубежных вложений в эту область нефтяной промышленности составил 83% от общего потока иностранных инвестиций совершенных зарубежными ТНК. В свою очередь доля инвестиций в переработку нефти (производство нефтепродуктов, включая нефтехимию) в среднем за исследуемый период составляет лишь 12%.

Из (диаграммы 1) можно сделать вывод, что в период с 2008 по 2010 гг. доля зарубежных инвестиций в нефтепереработку неуклонно снижается с 9,2 % до 1 %. В свою очередь, в период с 2010 года по 2012

год наблюдается резкое увеличение показателя в перерабатывающую отрасль до 61 %, сопряженное с падением показателя инвестиций в добычу нефти с 99 % до 38%. Данное явление обусловлено проводимой российскими нефтяными компаниями в этот период модернизацией ряда крупных нефтеперерабатывающих комплексов (Рязанского – ОАО «НК ЛУКОЙЛ»; Киришинефтеоргсинтез – ОАО «Сургутнефтегаз»; Хабаровского ОАО «Альянс» и др.).

Преобладание в структуре иностранных инвестиций доли нефтедобывающей подотрасли свидетельствует о том что иностранные ТНК, рассматривают Россию в большей степени как сырьевого донора, и желают оставить за собой право переработки продукции с ее последующим реэкспортом в том числе в РФ в виде готовых изделий. Так же показатели структуры иностранных инвестиций в нефтеперерабатываю-

щей отрасли доказывают отсутствие у иностранных компаний передавать российским коллегам свои новейшие разработки в сфере нефтепереработки и нефтехимии, что бы оставить за собой лидирующие позиции на рынках нефти.

Кризис, по оценкам журнала «Нефтегазовая вертикаль» за счет иностранного капитала в 2012 году было добыто 78 млн. тонн нефти. Суммарная добыча российской нефти иностранными компаниями в 2012 году, по сравнению с 2008 годом увеличилась с 13,5% до 16%. В январе-сентябре 2012 года вновь наблюдался рост объемов иностранных инвестиций до \$13672 млн [4].

Поправки в закон «О недрах», принятые в 2008 году, значительно осложнили доступ иностранным ТНК к наиболее важным месторождениям топливно-энергетических ресурсов. В соответствии с законом, пользователями участков недр феде-

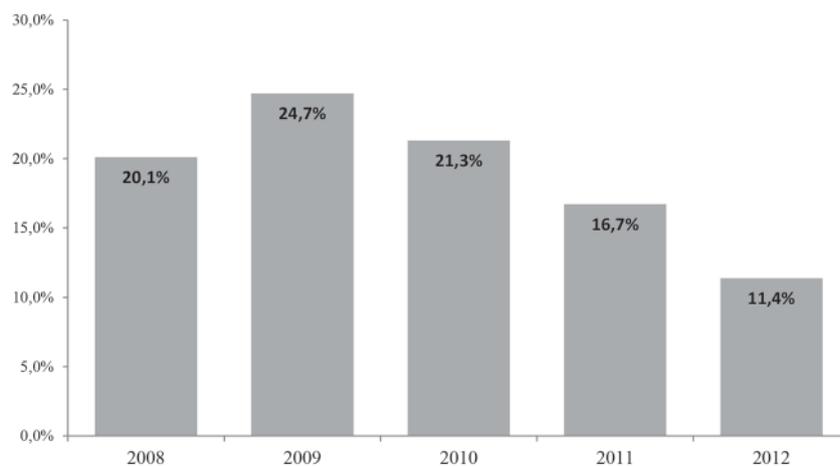


Диаграмма 1. Доля иностранных инвестиций в добычу и переработку нефти и газа в общем объеме иностранных инвестиций в %.

Источник: Журнал Нефтегазовая вертикаль, статья «иностранные инвестиции: просто мы не умеем их готовить» №19/2012 стр. 15.

рального значения (все морские месторождения, а так же расположенные на суше участки недр с запасами нефти от 70 млн. тонн) могут быть только российские юридические лица с государственной долей не менее 50% и имеющие опыт работы на шельфе не менее 5 лет [5]. Данные изменения сделали разработку нефтяных месторождений прерогативой двух «избранных» компаний: Газпром и Роснефть. Кроме того, в российском законодательстве установлены дополнительные ограничения доступа к аукционам и конкурсам иностранных компаний. По мнению целого ряда экспертов и аналитиков, вышеупомянутый закон стал одним из основных барьеров для осуществления нефтедобывающей деятельности на территории РФ не только для зарубежных ТНК, но и для многих отечественных компаний. Все это незамедлительно отразилось на деятельности по разведке нефтяных месторождений и спаду интереса частных компаний, в том числе и иностранных, к геологоразведке и ухудшению климата в нефтяной отрасли.

Рост основных показателей российской экономики и повышение ее стабильности неразрывно связаны с увеличением количества транснациональных корпораций, работающих в России.

Однако, увеличение присутствия транснациональных игроков пока больше следствие, нежели причина роста российской экономики. Но не исключено, что в будущем ситуация изменится. В последние годы Россия, наряду с такими странами, как Китай, Индия, Бразилия, является одной из наиболее привлекательных точек назначения для ТНК. Причин несколько. Отток нефтегазовых доходов, рост экономики и постоянный рост потребления привлекают в Россию все большее количество производителей товаров массового потребления. В то же время, уровень основных производственных затрат в России по-прежнему ниже, чем в Европе и США и некоторых развивающихся странах.

Зарубежные ТНК находят на российском рынке целый ряд конкурентных преимуществ для осу-

ществления своего бизнеса. К таким преимуществам могут относиться как доступ к дешевым ресурсам, так и наличие постоянно растущих рынков сбыта.

Большинство ТНК начали освоение российского рынка с создания условий для сбыта своей продукции, за счет инвестиций в дистрибьюторские сети, систем послепродажного обслуживания и рекламных кампаний. Однако, некоторые ТНК, пройдя этот путь в ускоренном варианте, начали создавать в сотрудничестве с российскими партнерами совместные предприятия для разработки проектной документации, производства промышленных образцов, в том числе и по товарам серийного выпуска. Появился ряд предприятий со 100%-ным иностранным контролем. Они в отраслевом аспекте несколько менее диверсифицированы, чем первая сотня в целом, но она охватывает наиболее репрезентативные для этого передового отряда отрасли (кроме нефтепереработки). ТНК представлены в четырнадцати отраслях, наиболее заметны они в электронной и электротехнической промышленности, автомобилестроении, нефтедобыче, химии, пищевой и пищевкусовой промышленности, фармацевтике, торговле и прочих услугах и т. д.

3. Проблемы функционирования ТНК в России

Несмотря на тот факт, что Россия активно привлекает на свой рынок крупнейшие ТНК, существует целый ряд проблем, участия транснациональных корпораций в экономике нашей страны. Все эти проблемы связаны с предоставлением условий зарубежным транснациональным корпорациям для осуществления своей деятельности на территории нашей страны. Для того, что бы более подробно изучить перечень проблем и барьеров на пути эффективного функционирования ТНК в России, целесообразно классифицировать эти проблемы по ряду признаков. В целом можно выделить следующие основные барьеры, препятствующие притоку иностранных инвестиций в Россию:

Проблемы юридического характера остро проявляются в неспособ-

ности применения действующего законодательства к современным тенденциям функционирования ТНК. Законодательством РФ предусмотрены меры по привлечению иностранных инвестиций. В частности, законом «Об иностранных инвестициях» от 09.07.1999 г. [6] иностранным инвесторам предоставлен национальный режим, т. е. правовые нормы для них не могут быть менее благоприятными, чем для российских фирм. Иностранные инвестиции в России не подлежат национализации и конфискации. Также иностранные инвестиции в России защищаются на международном уровне двусторонними соглашениями о взаимной защите и поощрении инвестиций, заключенными РФ с рядом зарубежных стран.

Однако остается еще целый ряд факторов, сдерживающих предпринимательскую деятельность ТНК. К таким проблемам можно отнести отсутствие защиты прав собственности, угрозу организованной преступности.

Основной проблемой является тот факт, что законодательство РФ не содержит специальных норм, регулирующих деятельность зарубежных ТНК напрямую (исключение – отдельные вопросы, такие как обособленные подразделения юридических лиц, взаимозависимость лиц), что является абсолютно недостаточным. Кроме всего вышеупомянутого российское законодательство можно упрекнуть и излишней протекционистской направленности, что создает дополнительные трудности для доступа зарубежным ТНК к ресурсам нашей страны. Ярким примером является ранее описанный закон «О недрах», ограничивает доступ иностранных участников к участкам недр федерального значения. Согласно закону, пользователями морских месторождений, а так же расположенных на суше участков недр с запасами нефти от 70 млн. тонн, могут быть только российские юридические лица с государственной долей не менее 50%, что, по сути, предполагает доступ только для двух крупнейших в России компаний: Газпрома и Роснефти [5].

Таким образом, отсутствие эффективных мер регулирования коммерческой деятельности ТНК и, в частности, налогообложения данных организаций на сегодняшний день стало международной проблемой. Особенно это актуально для России, где налоговое законодательство до сих пор не может найти оптимальные варианты налогообложения для стандартных форм предпринимательства, не говоря уже о межнациональном бизнесе [7].

Однако существует и обратная ситуация. Россия крайне заинтересована в четком и жестком регулировании притока зарубежных ТНК и пытается подчинить их деятельность, чтобы обеспечить защиту своих национальных интересов. Все это приводит к тому, что государство стремится установить законодательные ограничения и предъявляет специальные требования к ТНК в целом и непосредственно к дочерним компаниям и филиалам ТНК, находящимся на своей территории (например, требования по организационно-правовой форме предприятий, протекционистские меры по защите местных производителей).

Проблемы административного характера, на протяжении последних лет, являются существенным камнем преткновения для зарубежных ТНК. Характеризуя административный режим, сложившийся в России для иностранных инвесторов, можно отметить излишнюю бюрократизованность принятия решений по поводу инвестиционных проектов, что дезориентирует и отпугивает иностранные ТНК.

В первую очередь, эффективному функционированию зарубежных ТНК мешает излишняя бюрократия, которая ограничивает доступ иностранных представителей к национальным контрактам и конкурсам.

По данным исследования компании Ernst & Young, инвесторы считают инвестиционный климат в России привлекательным, но рискованным. Беспокойство у них вызывают три ключевые области: прозрачность ведения бизнеса, политическая стабильность, а также взаимодействие с государственными органами. [8]

Степень прозрачности политической, законодательной и административной сферы считают непривлекательным фактором 29% инвесторов. Это мнение отражает опасения иностранных инвесторов относительно защиты своих инвестиций в России. С точки зрения инвесторов, российская правовая система характеризуется неопределенностью. Многочисленные государственные органы вовлечены в нормотворческую и регулируемую деятельность по целому кругу вопросов, включая налоговое законодательство и администрирование.

Процедуры согласования договорных условий и проведения независимой комплексной проверки инвестиционных сделок остаются сложными и занимают много времени, но при этом не всегда позволяют получить ясный результат. Инвесторы все отчетливее понимают исключительную важность заключения договоров в строгом соответствии с требованиями российского законодательства с тем, чтобы обезопасить себя на случай возникновения проблем.

По мнению 21% инвесторов, уровень стабильности политической, законодательной и административной сферы является непривлекательным фактором. У них вызывает беспокойство то, что изменения в законодательстве, административной системе или государственной политике могут нанести ущерб их инвестиционным проектам или привести к потере прав собственности.

На отношение инвесторов к инвестиционному климату в России оказали влияние медленные темпы проведения структурных реформ, направленных на усиление роли частного сектора в экономике, а также попытки правительства восстановить свое влияние в отдельных секторах.

Проблемы экономического характера связаны с несовпадением интересов принимающей страны и зарубежных ТНК, осуществляющих свою деятельность в данной стране. В тех случаях, когда интересы транснационального капитала по объективным причинам совпадают с интересами определенных государств, он может обеспечить им значительные преимущества в международной экономической конкуренции. Транснациональный капитал незамедлительно откликается на поддержку «своих» государств, обеспечивая их экономическую мощь и экономическую экспансию. Однако в нашей стране интересы крупных международных корпораций зачастую входят в противоречие с национальным капиталом и через него с государством.

Проблемы географического характера связаны, прежде всего, с локализацией ТНК и их распределением. Филиалы зарубежных ТНК в России размещены крайне неравномерно. Основное количество ТНК сосредоточено, прежде всего, в регионах с высокой инфраструктурой – Москве, Санкт-Петербурге. Сравнительно небольшое число

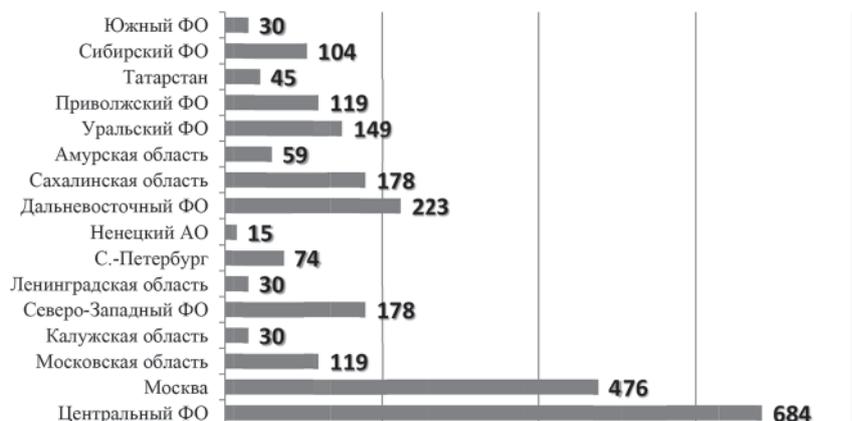


Диаграмма 2. Распределение филиалов ТНК по регионам России.

Источник: Информационная система Bloomberg: Данные о функционировании ТНК в России на 2012 г.

предприятий с иностранным капиталом размещается в промышленно развитых областях – Московской, Ленинградской, Нижегородской, а также в регионах с преобладанием добывающей промышленности – Тюменской и Магаданской областях, Приморском крае.

Западноевропейские ТНК размещают свои капиталы в основном в Москве и Северо-Западном регионе России, а американские и японские компании развивают свою деятельность в центральных районах, на Урале, в Сибири и Приморье.

К российским добывающим предприятиям топливно-энергетического комплекса наибольший интерес проявляют американские и японские ТНК. Примером плодотворного сотрудничества в нефтедобыче на территории России может служить российско-американское предприятие «Полярное сияние» на Ардалинском месторождении Тимано-Печерского нефтегазового района. Оно создано американской ТНК «Конако» и российским геологоразведочным предприятием «Архангельскгеология». Подсчитано, что в виде налогов в бюджет РФ за время работы «Полярного сияния» на Ардалинском месторождении будет перечислено около 1 млрд. долл.

4. Заключение

Необходимо обратить внимание на региональный аспект, поскольку процесс модернизации имеет не только отраслевой, но и региональный характер. Последнему обычно

отводится мало места в дискуссиях о переводе России на инновационный путь развития, однако успех страны невозможен, если значительное количество региональных предприятий будет отставать в плане конкурентоспособности не только по отношению к зарубежным ТНК, но и к отечественным. Пока же, по крайней мере, в области привлечения ПИИ в Россию, наблюдается чрезмерная концентрация капиталовложений в ограниченном количестве регионов.

Литература

1. Худоренко Е.А. PR технологии российских корпораций ТЭК. – М.: Изд-во МГИМО (У) МИД России, 2005.
2. Абрамов В.Л. Мировая экономика: Учебное пособие // М.: Дашков и К, 2012 г.
3. Коржубаев А. Иностранные инвестиции: просто мы не умеем их готовить // Нефтегазовая вертикаль: №19, С. 15, 2012 г.
4. Бушуев, В., Крюков, В., Развитие нефтяной промышленности в России // Нефтегазовая вертикаль: №13–14, С. 4–11, 2011 г.
5. Закон РФ от 21.02.1992 N 2395-1 (ред. от 30.12.2012) «О недрах»
6. Федеральный закон от 09.07.1999 N 160-ФЗ (ред. от 06.12.2011) «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступающими в силу с 18.12.2011)
7. Худоренко Е.А. Липатов В.А. Согласование интересов предпринимателей и государства в процессе

формирования и реализации промышленной политики // Экономика, статистика и информатика. – 2011. – № 1.

8. Отчет компании Ernst & Young. Исследование инвестиционной привлекательности России 2011 год «Растущие возможности»

References

1. Hudorenko E.A. PR technologies of Russian corporations FEC. – М.: Izd-vo MGIMO (U) MID Rossii, 2005.
2. Abramov V.L. World Economy: Textbook // М.: Dashkov i K, 2012 g.
3. Korzhubaev A. Foreign investment, we just do not know how to cook them // Neftegazovaya vertikal: №19, S. 15, 2012 g.
4. Bushuev, V., Kryukov, V., Development of the oil industry in Russia // Neftegazovaya vertikal: №13–14, S. 4–11, 2011 g.
5. Law of the Russian Federation of 21.02.1992 N 2395-1 (as amended on 30.12.2012) «On Subsoil»
6. Federal Law of 09.07.1999 N 160-FZ (as amended on 06.12.2011) «On Foreign Investments in the Russian Federation» (as amended. & Accessories. Coming into force from 18.12.2011)
7. Hudorenko E.A. Lipatov V.A. Coordination of the interests of employers and the state in the process of formation and implementation of industrial policy // Ekonomika, statistika i informatika. – 2011. – № 1.
8. Report of Ernst & Young. Russia attractiveness survey 2011 «Growing Opportunities»